



**Sales Development Representative / Köln / Beginn: Ab sofort**

---

Honestly ist ein schnell wachsendes Startup im schönen Köln, welches sich auf Employee Engagement und Customer Experience spezialisiert hat. Unsere Mission ist die Geschäftswelt wie wir sie kennen aufzurütteln, indem wir den Menschen innerhalb des Unternehmens in den Fokus rücken und Beziehungen zwischen Unternehmen und ihren Mitarbeitern bzw. Kunden aufbauen, die auf Offenheit und Ehrlichkeit beruhen.

### **Sales Development Representative**

Sales Development Representatives (SDRs) halten Ausschau nach neuen Opportunities für das Unternehmen und versorgen Account Executives (AE) mit qualifizierten Leads aus dem Marketing.

Der SDR füttert den Sales Funnel mit Meetings und Opportunities. Nachdem ein Meeting vereinbart wurde übergibt er den Kontakt an den AE.

Die Rolle des SDR umfasst die Steigerung des Umsatzes durch die Kontaktaufnahme mit potentiellen Kunden via E-Mail, um diese in Opportunities umzuwandeln. SDRs organisieren und generieren Meetings mit Leads aus dem Inbound und Outbound Marketing.

Als unser **Sales Development Representative** hast du folgende Aufgaben:

- Ermittlung des idealen Kundenprofils zur Identifizierung potenzieller Leads
- Erstellen und Versenden von automatischen E-Mail-Sequenzen auf Deutsch und Englisch, die auf die jeweiligen Kontaktsegmente zugeschnitten sind
- Qualifizierung von Kontakten, Identifizierung neuer Kunden und Weiterleitung an Sales
- Strategieentwicklung und -umsetzung zur Leadgenerierung
- Tracking aller Leadaktivitäten, Analyse der Opportunities und wöchentliche Reports zum Fortschritt

**Wir glauben, dass du dafür folgendes mitbringen solltest:**

- ein feinsinniges Gespür fürs Detail, überzeugende Follow-up Skills und Organisationstalent
- Geduld und Hartnäckigkeit

- ausgeprägte Kommunikationsstärke und soziale Kompetenz
- eine strukturierte, gewissenhafte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- sehr gute Englischkenntnisse sind ein großes Plus

### **Was wir dir bieten**

Dich erwartet ein anspruchsvoller und abwechslungsreicher Job in einem stark wachsenden Startup im Herzen der Domstadt. Bei uns hast du die einmalige Chance, dir die Hände so richtig schmutzig zu machen und über dich hinaus zu wachsen. Das ist deine Chance, deine Karriere auf das nächste Level zu bringen. Da wir einander vertrauen und an Selbstorganisation glauben, möchten wir dir die Möglichkeit bieten dich bei uns völlig frei zu entfalten.

Kostenlose Getränke, frisches Obst, Kickerturniere und Rooftop Barbecues sind natürlich inklusive! Ein angemessenes Gehalt, ein sonderbares aber liebenswürdiges Team bestehend aus elf verschiedenen Nationen und ein bedeutungsvolles Produkt mit einer großartigen Vision sind weitere Gründe warum du dich bei uns wohlfühlen wirst.

### **Haben wir dein Interesse geweckt?**

Dann schick uns deine Bewerbung, inklusive

- Lebenslauf,
- Motivationsschreiben und
- Gehaltsvorstellungen

an [jobs@honestly.com](mailto:jobs@honestly.com) und wir melden uns bei dir. Wir freuen uns auf dich!